

— CATÁLOGO CORPORATIVO

Programa de Colaboradores Softwariza3

Catálogo comercial para tiendas informáticas, consultores tecnológicos y partners que quieren recomendar soluciones de gestión empresarial sin asumir la carga de implantación.

Tú recomiendas

Detectas la oportunidad y nos la derivas.

Nosotros ejecutamos

Demo, análisis, presupuesto, implantación y formación.

Ambos crecemos

Nuevas líneas de negocio y cliente satisfecho.

Un catálogo para vender confianza

Este documento está diseñado para que cualquier colaborador pueda entender qué recomendar, a quién derivar y qué aporta Softwariza3 durante todo el proceso.

01

Oportunidad de negocio

Por qué tiendas y consultores pueden detectar clientes con necesidad de digitalización.

02

Modelo de colaboración

Cómo se deriva una oportunidad y qué hace Softwariza3 después del primer contacto.

03

Portfolio recomendado

Soluciones para asesorías, pymes, RR.HH. y verticales con mensajes de venta claros.

04

Beneficio del partner

Comisiones, reputación, soporte experto y materiales comerciales editables

05

Cliente ideal

Señales para detectar oportunidades en conversaciones cotidianas con tus clientes.

06

Próximos pasos

Kit de activación, contacto y estructura para empezar a derivar clientes.



Diseño corporativo: lenguaje visual limpio, tarjetas modulares, colores Softwariza3 y llamadas a la acción preparadas para editar.

— OPORTUNIDAD

PARA TIENDAS INFORMÁTICAS Y CONSULTORES

Tus clientes ya tienen preguntas de gestión

Cada actualización normativa, cambio de proceso o crecimiento empresarial puede convertirse en una oportunidad de recomendación profesional.

Situaciones que generan demanda

- ✓ El cliente necesita adaptarse a facturación electrónica, Verifactu o nuevas obligaciones legales.
- ✓ La empresa trabaja con Excel, programas aislados o procesos manuales.
- ✓ El despacho quiere automatizar contabilidad, fiscalidad, nómina o relación con clientes.
- ✓ El departamento de RR.HH. necesita portal del empleado, firma, control horario o gestión documental.
- ✓ La pyme crece y necesita trazabilidad, stock, producción, BI o una gestión 360°.

Tu ventaja como colaborador

- No tienes que implantar ni formar.
- Aportas valor sin salir de tu especialidad.
- Refuerzas la confianza con tus clientes.
- Generas ingresos por oportunidades derivadas.
- Te apoyas en un equipo especializado en software de gestión.



800+

implantaciones de a3ASESOR

300+

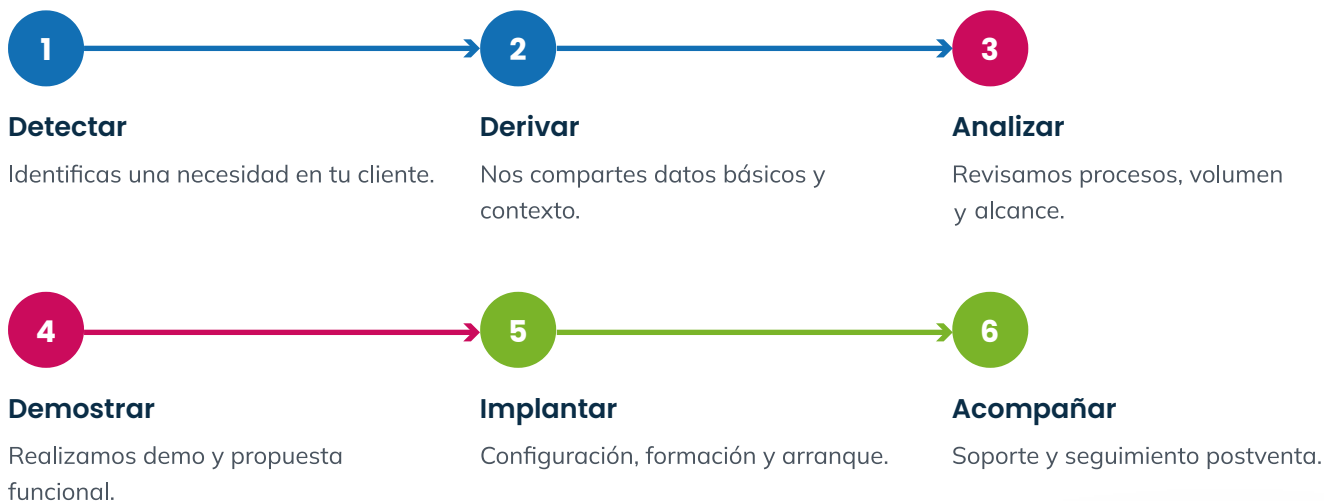
implantaciones de a3ERP

250+

implantaciones de a3Innuva

Tú abres la puerta, Softwariza3 hace el resto

Un proceso sencillo para que puedas recomendar con seguridad y mantener una relación de confianza con el cliente.



Lo que haces tú

- ✓ Detectar la oportunidad.
- ✓ Presentar Softwariza3 como partner especializado.
- ✓ Facilitar el contacto y contexto del cliente.
- ✓ Mantener tu relación comercial sin asumir el proyecto técnico.

Lo que hacemos nosotros

- ✓ Analizar necesidades y proponer solución.
- ✓ Preparar presupuesto y calendario.
- ✓ Implantar, formar y acompañar.
- ✓ Gestionar soporte y evolución del cliente.

Una oferta clara para cada tipo de cliente

El portfolio de Softwariza3 permite cubrir necesidades de asesorías, pymes, departamentos de RR.HH. y empresas con procesos específicos.

a3asesor

Asesorías y despachos profesionales

- ✓ Fiscal, contable y laboral.
- ✓ Módulos por área y crecimiento.
- ✓ Automatización y cumplimiento.

a3ERP a3factura

Pymes, autónomos y empresas

- ✓ Facturación, contabilidad y stock
- ✓ ERP 360º y procesos avanzados.
- ✓ Preparado para evolución normativa.

a3innuva factorial

Departamentos de RR.HH.

- ✓ Cloud, nómina y portal.
- ✓ Control horario y documentos.
- ✓ Talento, turnos y procesos internos.



Verticales a3ERP

Instaladoras, transportes, producción, fabricación, distribución, ecommerce e integraciones.



Servicios Softwariza3

Consultoría, implantación, formación, soporte, desarrollo a medida y gestión de incidencias.

MENSAJE COMERCIAL CLAVE

El colaborador no vende software “en frío”: recomienda una solución cuando el cliente ya tiene una necesidad real, y Softwariza3 convierte esa oportunidad en proyecto.

A3ASESOR

El ecosistema para despachos profesionales

Recomendable cuando el cliente necesita integrar fiscalidad, contabilidad, laboral, gestión documental, rentabilidad o relación con sus clientes.



Seis áreas conectadas dentro del mismo ecosistema: laboral, contable-fiscal, renta y sociedades, gestión del despacho, automatización documental y colaboración con el cliente.

a3ASESOR | nom

Gestión laboral y nóminas: regímenes, procesos masivos, seguros sociales y comunicación con administraciones.

a3ASESOR | con / eco

Contabilidad, fiscalidad, modelos oficiales, libros, cierres, tesorería e inmovilizado.

a3ASESOR | ren / soc

Renta, patrimonio, impuesto de sociedades y cuentas anuales.

a3ASESOR | ges

Gestión, facturación, productividad y análisis de rentabilidad del despacho.

Scan / Bank / Legal

Automatización bancaria, escaneo inteligente de facturas y apoyo legal/administrativo.

Doc Cloud / portal

Intercambio documental y colaboración con el cliente de la asesoría.

● SOLUCIONES PARA PYMES

A3ERP, A3FACTURA Y A3INNUVA ERP

Gestión empresarial según tamaño y necesidad

Para clientes que quieren dejar atrás hojas de cálculo, programas aislados o procesos manuales, y necesitan información fiable para tomar decisiones.

a3factura

Autónomos y pequeñas empresas que necesitan facturación online ágil, control documental y adaptación normativa.

- ✓ Facturación y cobros
- ✓ Clientes y productos
- ✓ Base sencilla para crecer

a3ERP

Pymes con procesos comerciales, stock, compras, ventas, contabilidad, producción o logística.

- ✓ Visión 360°
- ✓ Stock y trazabilidad
- ✓ Informes y BI

a3innuva ERP

Micropymes que buscan gestión cloud, colaboración con asesoría y acceso desde cualquier lugar.

- ✓ 100% cloud
- ✓ Contabilidad y facturación
- ✓ Colaboración asesoría/empresa



ARGUMENTO DE VENTA

“No se trata solo de facturar: se trata de tener la empresa bajo control y preparada para los cambios normativos.”

CLIENTES IDEALES

Comercios, servicios, distribuidores, empresas con almacén, pymes con crecimiento y negocios con procesos administrativos manuales.

Recursos Humanos con menos tareas manuales

Una línea de recomendación especialmente atractiva para empresas que quieren profesionalizar la gestión de personas, reducir errores y centralizar información.

a3innuva nómina / RR.HH.

Gestión cloud laboral y nóminas

- ✓ Nóminas y seguros sociales
- ✓ Portal del empleado
- ✓ Control horario y automatización
- ✓ Colaboración con asesoría



Plataforma todo en uno para personas

- ✓ Documentos y firma electrónica
- ✓ Ausencias, turnos y control horario
- ✓ Control horario y automatización
- ✓ Colaboración con asesoría



CUÁNDO DERIVAR

Cuando el cliente hable de control horario, absentismo, firma digital, nóminas, vacaciones, onboarding o documentos de empleados.

BENEFICIO PARA EL CLIENTE

Más autonomía para empleados y managers, menos carga administrativa y mejor visibilidad de costes y procesos.

Cuando el ERP debe adaptarse al negocio

Softwariza3 cubre escenarios donde una solución estándar no es suficiente: sectores, integraciones, tienda online, incidencias y desarrollos a medida.



Instaladoras

Gestión integral para empresas instaladoras: órdenes, partes, materiales, clientes y facturación.



Transportes

Procesos logísticos, control operativo y gestión conectada para empresas de transporte.



Producción y fabricación

Planificación, trazabilidad, almacenes, consumos y control de procesos productivos.



Distribución

Compra, venta, stock, almacenes, rutas, precios y documentación comercial.



eConnect / tienda online

Conexión entre ecommerce y ERP para sincronizar productos, pedidos y clientes.



Desarrollo a medida / S3Desk

Ampliaciones, integraciones, incidencias, soporte, tareas y proyectos.

CLAVE PARA EL COLABORADOR

Si tu cliente tiene un proceso particular, no descartes la oportunidad. Deriva el caso y Softwariza3 valida si encaja con solución estándar, vertical o desarrollo.

BENEFICIOS DEL COLABORADOR

POR QUÉ HACERSE COLABORADOR

Más valor para tus clientes, más oportunidades para tu negocio

El programa está pensado para que puedas ampliar tu propuesta comercial sin crear un nuevo departamento técnico.

Comisión por oportunidad cerrada

Modelo de comisión según solución y acuerdo de colaboración.

Sin carga de implantación

Softwariza3 asume análisis, demo, propuesta, implantación, formación y soporte.

Cliente protegido

La recomendación se gestiona con trazabilidad para preservar tu relación y reconocer la derivación.

Materiales de apoyo

Catálogos, landing, argumentarios, mensajes de email y apoyo para eventos o campañas.

Credibilidad técnica

Te apoyas en un equipo especializado con experiencia en asesorías, pymes y RR.HH.

Crecimiento recurrente

Cada cliente puede abrir nuevas oportunidades: módulos, usuarios, verticales, formación y servicios.

COMISIÓN DE REFERENCIA

IMPORTES ORIENTATIVOS

+150 €

Soluciones de entrada

+200 €

Proyectos de gestión

+500 €

ERP / implantaciones avanzadas

Importes orientativos y sujetos al acuerdo comercial vigente.

Preguntas sencillas para activar una derivación

El mejor momento para recomendar suele aparecer en conversaciones cotidianas: renovación de equipos, soporte, ciberseguridad, facturación, nóminas o cambios legales.

Preguntas que abren conversación

“¿Cómo estás gestionando ahora la facturación y los cobros?”

“¿Trabajáis con Excel o con varios programas desconectados?”

“¿Tenéis control real de stock, márgenes y tesorería?”

“¿La asesoría y la empresa comparten información en tiempo real?”

“¿Cómo gestionáis nóminas, ausencias, control horario y documentos?”

Señales de oportunidad

- ✓ Piden ayuda con facturación electrónica, Verifactu o control horario.
- ✓ Tienen errores por duplicidad de datos o tareas manuales.
- ✓ Buscan reducir papel, firmas, documentos y procesos internos.
- ✓ Necesitan cambiar equipos y descubres que el software limita su trabajo.
- ✓ Quieren informes, trazabilidad o visión de negocio.

FRASE RECOMENDADA PARA DERIVAR

“Trabajo con Softwariza3, un partner especializado en soluciones de gestión para asesorías, pymes y RR.HH. Puedo poneros en contacto para que revisen vuestra situación y os propongan la mejor opción sin compromiso.”

Empezar a colaborar es sencillo

Este catálogo puede usarse como pieza comercial interna, presentación de programa o documento de bienvenida para nuevos colaboradores.

1

Alta del colaborador

Confirmamos datos, zona, perfil de clientes y condiciones comerciales.

2

Kit comercial

Te facilitamos argumentario, catálogo, landing, mensajes y materiales de apoyo.

3

Primera derivación

Recogemos la oportunidad, analizamos el caso y coordinamos el contacto con el cliente.

4

Seguimiento

Informamos del avance, cierre y comisión según el acuerdo establecido.

¿Tienes un cliente interesado?

Envíanos sus datos y nos encargamos de analizar, demostrar, presupuestar, implantar y formar.

QUIERO DERIVAR A UN CLIENTE

CONTACTA CON SOFTWARERIZA3

www.softwareiza3.es

info@softwareiza3.es

965 68 14 18

Softwareiza3 | Tu partner tecnológico de confianza para digitalizar asesorías, pymes y departamentos de RR.HH.



Softwariza3

Partner PREMIUM de:  Wolters Kluwer